

- Trước hết, xin được tự giới thiệu. Tôi là Nguyễn Huỳnh Giao, CEO Công ty Song Long Phước và Direct Manager tại công ty Hoàng Thạch chuyên phân phối, Xuất Khẩu hàng tiêu dùng nhanh FMCG, nông lâm sản, rau củ sạch, hạt giống ...
- Giảng viên lớp Kinh Doanh trên Internet **Cung Văn Hóa Lao Động, Nhà Văn Hóa Thanh Niên Hồ Chí Minh, Inet**, hơn 4 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực Marketing Online, đào tạo hơn 1000 người về Marketing Online. 5 Năm kinh nghiệm tổ chức các sự kiện đỉnh cao cho các chuyên gia quốc tế như: **Mr.Vas NLP, Ts Biswaroop Roy Chowdhury, Thiên Ngọc Phân Coach life...**
- **NLP Practitioner.**

Với nhiều năm kinh nghiệm trong ngành phân phối hàng tiêu dùng, đào tạo và tư vấn hàng trăm đơn vị, kinh doanh vài chục ngành nghề khác nhau tôi tin chắc rằng với lượng kiến thức ít ỏi của mình tôi sẽ giúp ích nhiều hơn cho doanh nghiệp của bạn .

Trong các phần tiếp theo, tôi sẽ cung cấp cho bạn những kiến thức để kinh doanh mua tết kiếm hàng trăm triệu đồng từ rất nhiều người khác nhau. Những kiến thức này chỉ phù hợp các bạn đam mê kinh doanh và muốn tìm kiếm cho mình một nguồn thu nhập trong mùa tết này .

CÂU CHUYỆN KINH DOANH MÙA TẾT 2016 CỦA TÔI

Chào bạn, thời điểm này cách đây một năm cũng là lúc tôi đang phân vân không biết mình nên làm gì để kiếm thêm thu nhập mua tết. Tôi tìm hiểu rất nhiều sản phẩm khác nhau trên thị trường cuối cùng tôi chọn sản phẩm Dưa Lê Thần Tài để kinh doanh. Đó là một sản phẩm mới xuất hiện trên thị trường và gần như ở TP Hồ Chí Minh rất khó tìm thấy sản phẩm. Với kinh nghiệm nhiều năm kinh doanh tôi đã đánh hơi được thị trường và bắt đầu tìm nguồn hàng trước tết. Bạn có thể tham khảo tại trang www.dualethantai.net đó là website tôi lập nên kinh doanh mùa rồi.

Câu chuyện bắt đầu: Sau khi tìm hiểu tôi mới biết sản phẩm này chỉ có ở Hà Nội và nguồn hàng phải nhập khẩu về từ Trung Quốc. Trước tết 2

tháng tôi bắt đầu liên hệ và xây dựng hệ thống kinh doanh online (Web, Fanpage ...). Sau một thời gian tìm kiếm thì chúng tôi cũng tìm được nhà cung ứng, tiến hành đàm phán và chuyển tiền cho họ. Đúng như tôi dự đoán thị trường sốt hàng liên tục, các thời điểm tiếp theo từ hệ thống online một ngày có khoản 200 cuộc gọi đến để hỏi giá sản phẩm. Nhưng hàng thì không thấy đâu, gọi ra các đối tác đã chuyển tiền thì cứ trể hẹn và hứa liên tục . Một ngày ,2 ngày , 1 tuần, 2 tuần trôi qua mà hàng vẫn chưa có. Tôi liên tục tìm đối tác cung ứng mới và chuyển 100% tiền cho họ nhưng hàng thì không về. Một sự lo lắng nhẹ đến vì tiền đã chuyển đi rất nhiều nơi nhưng không có hàng. Nhưng cũng may tất cả số tiền đó không mất đi cuối cùng đối tác cũng trả lại tiền vì không có hàng. Cuối cùng tôi tìm được một nguồn hàng mới họ có khả năng nhập hàng. Cũng từ đây câu chuyện chiến lược kinh doanh bắt đầu .

Thời điểm đó cũng có một cô em làm theo tôi để kinh doanh. Hai chúng tôi cùng nhập chung một mối hàng. Sau một tuần chúng tôi ra bến xe Miền Đông nhận hàng thì một sự thật bất ngờ xảy ra. Do là hàng trái cây nên sau một quãng đường duy chuyển cộng với bên cung cấp đưa hàng chưa đủ ngày nên khi mở ra một số quả nhúng ra hư, một số thì không có hình như mong đợi,đến đây thảm cảnh lở trảng ngập trong tâm trí mọi người. Đây mà rủi ro trong kinh doanh chắc không ai lường trước được.



Hình bà xã tại Bến Xe Miền Đông khi nhận hàng

Câu chuyện tiếp theo bắt đầu từ đây, do có kinh nghiệm kinh doanh nên tôi quyết định gom tất cả các hàng của tôi và cô em về công ty tôi. Tôi đưa ra quyết định tiến hành phân loại sản phẩm thành nhiều loại 1,2,3. Hàng loại 1 là hàng theo giá thị trường là 50k/quả (chúng tôi nhập về giá 45k/quả, hư 20% coi như lỗ chắc), hàng loại 2 45k/quả và hàng loại 3 40k/quả, với giá như thế thì gần như từ huề đến lỗ. Nhưng cuối cùng chúng tôi vẫn lời rất nhiều, bí mật nằm ở đâu mời bạn đọc phần tiếp theo.

Do có kinh nghiệm kinh doanh từ trước nên trước khi hàng về tôi đã tiến hành tạo một hệ thống chăm sóc và thu thập dữ liệu hoàn toàn tự động, từ khâu báo giá, trả lời khách hàng điều hoàn toàn tự động bằng online (bạn có thể tham khảo cách tôi làm ở website www.dualethantai.net) . Trước

khi hàng về thì tôi đã thu thập một lượng dữ liệu khách hàng khá lớn quan tâm đến sản phẩm.

Timestamp	A	B	C	D	E	F	G
1	Timestamp	Họ và tên	Số điện thoại	Email	Địa chỉ	Số lượng	Số lượng cần mua
586	1/24/2016 19:24:34	huyền tiểu cơ	907746922	huyhntieucokg@gmail.com	kiên giang		60
587	1/24/2016 22:56:30	Quốc quy	1663175777	Choixongdonglongxuyen@gmail.com	Lx ag		50
588	1/25/2016 7:32:42	Sang	975588700	Thantsang70@gmail.com	Tay ninh	50 ong tho 50 than tai	
589	1/25/2016 7:47:28	thu hậu	989363574	thuhausmx@gmail.com	53/71 nguyen kiem,P9,Phu nhuan,TP.HCM	250 trai	
590	1/25/2016 7:58:01	Nguyễn Phan Thanh :Liêm	916407039	nptliem1991@gmail.com	4G/350 Huỳnh Tấn PHát, quận 7 , TPHCM		1000
591	1/25/2016 7:58:39	Nguyễn Phan Thanh :Liêm	916407039	nptliem1991@gmail.com	4G/350 Huỳnh Tấn PHát, quận 7 , TPHCM		1000
592	1/25/2016 9:24:58	lê mai	944020001	maile0201@gmail.com	trường chinh, tân bình		50
593	1/25/2016 9:35:11	Vu van tuan	974968182	Xin1lan_dcthua@yahoo.com	Lũng giang -tt lim - tiền du -bác ninh		100
594	1/25/2016 10:54:01	Huyhnh thi thu hoai	919912989	Hoaihuyhnhthu@gmail.com	14/6 Bis lu gia dalat		100
595	1/25/2016 12:33:09	Duong van	909218301	quatranvan.tht@gmail.com	630/25/5 huynh tan phat. F tan phu. Q7		50
596	1/25/2016 21:10:38	Trần Thị Phương Mai	1683342122	Tranthiphuongmai@gmail.com	Hồng Ngự - Đồng Tháp		100
597	1/25/2016 22:26:43	Phạm Ngọc Huyền	1688342176	nongsan.tandang@gmail.com	416/16 Dương Quảng Hàm, p5 Gò Vấp	100-200	

Khách hàng để lại thông tin

Sau khi phân loại hàng hóa xong tôi sử dụng một kỹ thuật marketing là SMS marketing để gửi thông tin đến lượng khách hàng tiềm năng. Những ngày sau đó thì các bạn biết đó lượng khách hàng đến tận nơi cung như gọi điện liên tục, theo nguyên tắc Cung Cầu, Cầu tăng thì thị trường tăng giá. Từ giá 50k loại 1 ban đầu giá lên đến 70k loại 1, loại 2 từ giá 40k tăng lên đến 60k. Từ câu chuyện kinh doanh lỗ trước mắt do quyết định đúng đắn cộng với vận dụng công nghệ chúng tôi đã CHUYỂN BẠI THÀNH THẮNG trong tích tắc. Những ngày tiếp theo thị trường liên tục cháy hàng nhưng tôi với gia đình không tiếp tục làm nữa vì càng ngày càng cận tết và rủi ro càng cao nên chúng tôi nghỉ ăn tết sớm.

BÀI HỌC

Kinh doanh là một câu chuyện dài kỳ nên đòi hỏi bạn phải trang bị đầy đủ những kiến thức kinh doanh cần thiết trước khi bắt đầu kinh doanh để hạn chế rủi ro, có thể bạn may mắn lợi nhuận hôm nay nhưng chưa chắc hôm sau bạn tiếp tục được như vậy. Hãy nghiên cứu thật kỹ và trang bị càng nhiều kiến thức càng tốt trước khi bắt đầu kinh doanh.

Bạn có thể tham gia cộng đồng Café cùng Giao để tìm hiểu nhiều hơn về kiến thức kinh doanh tại <https://www.facebook.com/groups/cafecunggiao>

Phần tiếp theo Giao sẽ chia sẻ cho bạn tuyển tập những sản phẩm trong vài năm gần đây tổng hợp từ nhiều nguồn để bạn có thể lựa chọn cho mình một sản phẩm phù hợp để kiếm thêm mà tết.

Mặt hàng nào hot trong kinh doanh vào dịp tết 2017 ít vốn mà lời nhiều.

Chỉ còn một thời gian ngắn nữa là đến Tết Nguyên Đán Tết 2017. Tết đến, mọi người nô nức chuẩn bị đón tết hoành tráng. Nhà nhà mua sắm để có một cái tết ấm cúng và sum vầy. Nhu cầu mua sắm tăng thì cũng là cơ hội để những bạn yêu thích kinh doanh để kiếm tiền tiêu thêm dịp tết cho rủng rinh. Dịp Tết có rất nhiều thứ cần phải mua sắm nên sẽ có rất nhiều thứ để bạn kinh doanh kiếm lãi.

Có lẽ, Việc kinh doanh gì vào dịp tết 2017 cũng là câu hỏi rất khó cho các bạn mới chấp chững "vào nghề". Ngày tết, như bạn thấy các mặt hàng phục vụ nhu cầu làm quà tặng như giỏ quà tết, bánh kẹo tết, hoa kiểng chưng tết... được bày bán rất nhiều bên ngoài và cả ban hang trực tuyến trên mạng internet.

Mặc dù nhu cầu lớn, khách hàng nhiều nhưng người bán cũng nhiều vô số kể (từ siêu thị lớn đến các cửa hàng nhỏ đều bày bán). Nếu bạn kinh doanh dịp tết nguyên đán này với những sản phẩm thông thường như thế chưa chắc là đã thành công bởi sự cạnh tranh quá khốc liệt.

1. Bán Hoa:

Chắc chắn các bạn đều biết hoa là vật trang trí không thể thiếu trong mỗi gia đình trong ngày tết. Do đó dù giàu hay nghèo từ nông thôn đến thành thị, kinh doanh hoa luôn là cách kiếm tiền phổ biến nhất trong ngày tết. Không nên nghĩ vì rất nhiều người biết đến nên sẽ cạnh tranh cao bởi vì nhu cầu mua hoa là rất lớn. "**Trăm người bán, vạn người mua**", vì thế bạn không phải lo lắng về vấn đề này đâu nhé.



Bạn có thể chọn các loại hoa để bán Tết như hoa Ly, hoa Lay Ơn, hoa Dơn, Hồng, hoa Hải Đường, nụ Tâm Xuân, Bánh cành Lộc ... Kinh nghiệm bán hoa cho biết bạn phải có nguồn hàng chắc chắn, biết cách bảo quản và chăm sóc hoa tránh sự thay đổi của thời tiết.

2. Bán hoa quả thấp hương:

Hoa quả, trái cây trong những ngày cận tết cũng là những thứ được tiêu thụ rất mạnh. Từ trước Tết khoảng 1, 2 tháng bạn nên tìm và hệ với các chủ vườn Chuối, Bưởi, Bưởi Hồ Lô, Quýt, Cam, Phật Thủ, Dưa Hấu ... thì bạn có thể hái ra tiền không ít vào dịp Tết đó nha.



3. Bán bánh Chưng, giò chả, bánh Tét:

Ở các thành phố lớn như Hà Nội, TPHCM việc vệ sinh an toàn thực phẩm ngày tết luôn được chú trọng ở mức cao. Nên nếu bạn có người nhà có thể làm các loại bánh truyền thống này thì có thể Order để bán trực tiếp . Hoặc nhận giao bánh trong nội thành .



4. Bán Muối, Mía:

Một cơ hội tốt tiên cho những ai chịu khó ra đường vào đêm giao thừa. Chỉ cần một chút muối hạt, cho vào lì xì và kèm một chiếc bật lửa, bạn có thể bán cho rất nhiều người với số tiền thu về không nhỏ chút nào. Những người bán mía cũng thường bán và buổi đêm như thế này.

5. Bán Rượu:

Những ngày gần tết là những ngày mà hầu như nhà nào cũng dâng lên bàn thờ tổ tiên những ly rượu ấm nồng hay trong cúng giao thừa, cúng ông táo... Rượu cần, rượu nếp Gò Đen rất được ưa chuộng để có thể kinh doanh.

Hiện nay trên mạng đã dần xuất hiện các nhân bán hàng trực tuyến bán các sản phẩm rượu gia truyền ngày tết đang được cộng đồng quan tâm nhiều.

6. Bán chè, cà phê: Chè, cafe là thức uống rất cần thiết trong những ngày Tết. Nó là đồ uống Tết của mỗi nhà và nó cũng có thể làm quà biếu

vào dịp Tết. Bạn nghĩ sao khi bán cafe, chè Thái nguyên chất lượng hảo hạng, giá cả cạnh tranh!!!

7. Bộ linh vật 12 con giáp mạ vàng

Bộ linh vật 12 con giáp mạ vàng thực sự là một vật phẩm sang trọng và đẳng cấp. Đây là bộ linh vật được giới doanh nghiệp săn lùng trong suốt thời gian dài.



Vật phẩm phong thủy

Sẽ thật là thiếu sót nếu không kể đến các vật phẩm phong thủy trong danh sách các món quà độc biếu sếp. Theo Khoa Học Phong Thủy, việc trưng bày các vật phẩm phong thủy như cây tài lộc, tỳ hưu, các tượng phong thủy... trong nhà vào các dịp lễ, tế là cực tốt.



Các vật phẩm phong thủy mang biểu tượng của sự sung túc, mang đến cát khí mạnh mẽ cho ngôi nhà, văn phòng công ty hoặc cửa hàng kinh doanh. Vì vậy nó sẽ là những món quà rất ý nghĩa và độc đáo để bạn mang biếu sếp.

8. Khung tranh cá vàng

Nó thể hiện sự sang trọng, quý phái khi được đặt ở bất kỳ không gian nào. Chính vì vậy, nó trở thành một món quà tặng cực kì đắt giá và độc đáo



Hình ảnh mềm mại của cặp cá vàng là hiện thân cho sự thanh nhàn, phú quý và thủy chung. Cặp cá vàng còn là biểu tượng cho sự thành đạt và tài

lộc. Món quà này không chỉ làm sếp bạn hài lòng mà còn có thể chiếm được tình cảm của cả các quý phu nhân.

9. Tranh đá quý

Tranh đá quý thực sự là một trong những món quà độc biểu sếp mà bạn cần quan tâm. Bởi nó là một vật phẩm thể hiện sự sang trọng, tinh tế và mang nhiều ý nghĩa.



Quan trọng hơn, việc sử dụng các loại đá quý làm chất liệu thể hiện càng làm tăng giá trị của bức tranh lên gấp nhiều lần. Treo tranh đá quý trong nhà còn có thể mang lại may mắn và bình an cho người sử dụng.

10. Rượu sâu chít

Sâu chít là loại côn trùng sống trong thân cây chít. Chúng là loại đặc sản nổi tiếng vùng Tây Bắc. Được cho là "đông trùng hạ thảo" (một loại dược liệu quý của Trung Quốc), sâu chít được truyền miệng là có lợi ích cực tốt cho cánh mày râu nên đặc sản này càng được nhiều người thích thú, lùng mua.



Mặt hàng sêu chít tươi đang bán rất chạy ở Hà Nội. Tuy nhiên, nhiều người mua cây sêu chít về tự chế cho rẻ. Một bó sêu chít (tùy thời điểm) sẽ có giá dao động 85.000 - 120.000 đồng một bó (100 ngọn). Loại đã chế, tách riêng giá là 950.000 - 1 triệu đồng/kg. Do có giá cao, khách mua đông nên trên thị trường còn xuất hiện sêu chít giả (thường là sêu tre vì có hình dạng gần giống nhau).

11. Bính Thân tửu



Những món quà Tết “độc” mà không thể không nhắc đến ở thị trường Tết năm 2017 là những chai rượu có hình tượng con khi được rao bán với tên gọi là “Bính Thân tửu”. Hiện tại, các địa điểm kinh doanh và trên mạng internet đã rao bán nhiều loại rượu được đựng trong chai có hình con khi như khi leo cây đào, khi ôm ly rượu, bình rượu có vẽ hình khi... có giá bán từ 1,8 - hơn 4 triệu đồng/chai. Bên cạnh đó, các loại rượu trong bình phong thủy mô phỏng theo nhiều loại con giáp khác như rượu rồng có giá bán gần 7 triệu đồng/chai; rượu mã đáo thành công giá 1,7 triệu đồng/chai...

12. Quà Tết bình dân

Các sản phẩm giỏ quà Tết bình dân chủ yếu được đóng gói với khoảng 5-6 sản phẩm. Trong đó là các sản phẩm truyền thống như: rượu, trà, bánh kẹo, cà phê, thuốc lá. Đặc biệt giá cả của những giỏ quà này cũng phù hợp với túi tiền của nhiều người mua.



Tùy theo nhu cầu đặt giỏ quà Tết thực phẩm của khách hàng gồm có những thực phẩm nào, số lượng ra sao... mà mức giá của giỏ quà thực phẩm này cao hoặc thấp. Giá trung bình của một giỏ quà Tết thực phẩm dao động từ 600.000 - 1,2 triệu, gồm 5-6 thực phẩm và rượu vang được bày trí đẹp mắt và trang trọng.

13. Thực phẩm ngày Tết

Việc kinh doanh thực phẩm trong những ngày bình thường cũng đã rất sôi động nhưng vào dịp gần Tết lại càng “bùng cháy” khi mà người người săn lùng, nhà nhà đặt mua với số lượng nhiều dự trữ cho “những ngày ăn chơi” cuối năm.

Một trong những loại thực phẩm dễ tiêu thụ nhất dành cho trong dịp Tết là đồ ăn như bánh kẹo nội, bánh kẹo ngoại, giò chả, bánh chưng, bánh tét... và thức uống như rượu nội, rượu ngoại, trà, nước giải khát...

Văn hóa biếu quà Tết luôn được người dân Việt Nam coi trọng. Vì thế, bạn có thể lựa chọn ý tưởng kinh doanh là chuyên bán giỏ quà Tết. Với các giỏ quà đa dạng về sản phẩm, nguồn gốc và mức giá hợp lý, chắc chắn sẽ được người người đón nhận.



14. Hoa quả, cây cảnh chơi Tết

Hoa, quả ngày Tết luôn là 1 nhu cầu thiết yếu của mỗi gia đình vào dịp Tết. Đây cũng là loại mặt hàng được đánh giá khả quan nhất trong hầu hết các mặt hàng bán vào dịp Tết. Về hoa bạn có thể chọn kinh doanh hoa tươi hoặc hoa khô.



Hoa tươi – ý tưởng kinh doanh không thể bỏ qua

Nhắc đến Tết không thể không nhắc tới hoa đào, hoa mai, quất cảnh. Nếu bạn có thể liên hệ cộng tác với các vườn đào, vườn quất, vườn mai bạn hãy nghĩ tới ý tưởng kinh doanh bằng việc bán hoặc cho thuê riêng 2 loại hoa này.

Bên cạnh đó, sức tiêu thụ các loại hoa tươi thông dụng như hồng, ly, cúc, rơn, tầm xuân, đồng tiền... cũng chiếm tỷ lệ lớn. Hoa tươi được bán buôn ở các chợ hoa lớn như chợ hoa Quảng Bá, Mê Linh, Hồ Thị Kỷ... Những khu chợ này được gọi là những khu chợ không bao giờ ngủ. Vào mấy ngày giáp Tết là thời điểm mọi người rầm rộ đi mua hoa về cắm trang trí nhà cửa.



Thị trường hoa tươi sôi động khi vào Tết

15.Kinh doanh mía lộc



Vào ngày Tết âm lịch, người dân Việt Nam có tục lệ mua cây mía về dựng vào hai bên bàn thờ tổ tiên, mỗi đốt mía tượng trưng cho một bậc thang nối liền âm dương để các cụ có thể về thăm con cháu. Tục lệ này đã có từ rất lâu, đến nay vẫn duy trì, hàng năm cứ vào mấy ngày cận Tết mọi người lại tìm mua cho được hai cây mía vừa cao vừa thẳng, thân to nhiều rễ, lá xanh tốt. Bạn có thể tận dụng tập tục để thực hiện một kế hoạch kinh doanh ngắn hạn.

Bán mía lộc không cần quá nhiều vốn, bạn có thể liên hệ với một số chủ mối buôn với giá dao động từ 19.000đ – 23.000đ/1 cây mía tùy loại, mua nhiều có thể được chiết khấu. Nếu muốn nâng giá bán bạn nên buộc thêm nơ đỏ hoặc treo câu đối vào thân cây mía. Điều quan trọng khi bán mía là tìm chỗ cất sao cho lá cây còn xanh tươi, thân cây không xây xước và địa điểm bày bán phải có nhiều người qua lại.

16. Kinh doanh muối, cây phát lộc ngày Tết

Bắt đầu từ đêm Giao thừa nhiều người đã tấp nập lên chùa cầu may cho cả gia đình vào năm tới. Nếu cũng từng như thế thì chắc hẳn bạn chẳng lạ gì những giỏ hàng đựng đầy túi muối được gói trong phong bao đỏ và những bó cây phát lộc xanh tốt đúng không? Giá của những món đồ này khá rẻ,

chỉ vài nghìn đồng, nhưng nếu nhân với số lượng cả trăm người nô nức lên chùa bạn sẽ thấy số lãi thu về không hề ít, nhất là khi vốn nhập vào cực kì rẻ.

Kinh doanh muối và cây phát lộc chủ yếu tại chùa hoặc đình đền, để có được chỗ bán tốt bạn cần phải đặt từ sớm, nếu không chỉ có thể đứng ở khu vực cách khá xa, lượng người qua lại ít.

17.. Phong bao lì xì, đồ trang trí Tết



Tết truyền thống thì không thể thiếu phong tục lì xì hay còn gọi là mừng tuổi, với ý nghĩa người lớn mong con cháu ngoan ngoãn, sức khỏe dồi dào, học hành tấn tới trong năm mới. Vì vậy mà nhu cầu mua bao lì xì trong những ngày này rất lớn, nhiều người còn mua đến vài chục cái một lần. Bao lì xì có nhiều loại, nilong, giấy thường hoặc giấy cứng, mẫu mã lại phong phú nên giá nhập cũng rất đa dạng. Bạn có thể mua sỉ ở một số khu chợ chuyên đồ mã hoặc tìm mua trên mạng rất nhiều. Ngoài ra bạn nên nhập thêm một số món đồ trang trí Tết như dây treo câu đối bằng nhựa, đồng tiền vàng bằng nhựa, đèn nháy,... để bán kèm.

18. Bánh, mứt tự làm

Kinh doanh hoa quả ngày Tết mặc dù dễ bán nhưng cũng cần nguồn vốn tương đối, thêm nữa là bạn phải tìm được nguồn hàng chất lượng thì mới có nhiều khách. Nếu khéo tay lại thích công việc bếp núc thì chúng tôi khuyên bạn nên tự làm một số loại bánh quy, mứt quả phục vụ nhu cầu Tết.

Giữa nhiều tin đồn về bánh kẹo bị làm giả, làm nhái, chứa các chất hóa học độc hại thì bánh mứt tự làm, đảm bảo vệ sinh luôn được chào đón. Một số loại phổ biến là mứt dừa, mứt quýt, mứt gừng, mứt bí,... công thức có thể kiếm dễ dàng trên mạng, nguyên liệu lại đại trà, chỉ cần chăm chỉ một chút là có mẻ mứt ngon. Điều quan trọng là bạn phải khiến khách hàng tin rằng sản phẩm của mình đảm bảo chất lượng, quy trình vệ sinh, không chứa chất bảo quản. Sử dụng mạng Internet để tuyên truyền cũng là cách hay, hãy chụp ảnh hoặc quay lại quá trình làm bánh mứt của mình để tạo lòng tin.

19. Dịch vụ dọn nhà cuối năm



Càng vào những tháng cuối năm mọi người càng bận rộn vì công việc dồn đống phải giải quyết khá nhiều, tại một số công ty thì bắt đầu hoạt động tổng kết, tính toán sổ sách, chuyên tăng ca đối với nhân viên là điều rất bình thường. Cũng chính vì vậy mà thời gian dành cho ra đình vào các ngày này bị rút đi đáng kể, trong khi đó việc dọn dẹp để chuẩn bị cho năm mới vẫn bắt buộc phải làm. Giải pháp tối ưu nhất vào lúc này là thuê dịch vụ dọn nhà, sẽ có người đến thu xếp đồ đạc, quét phòng cho bạn. Dịch vụ này thu phí theo hai loại, một là tính giờ và hai là theo diện tích thu dọn. Nếu là cách thứ nhất, giá dịch vụ trung bình gần 100.000đ mỗi giờ, thời điểm giáp Tết thì mức giá còn tăng lên gấp rưỡi, thậm chí gấp đôi vì... thiếu người. Còn chọn cách thứ hai thì diện tích nhà khoảng 40 – 60 mét vuông sẽ tốn từ 1 triệu đến gần 2 triệu, tùy thuộc vào số tầng nữa. Ngoài dịch vụ chính là dọn nhà thì các dịch vụ phụ như giặt chăn ga gối đệm cũng được tính kèm, giá tùy thuộc vào mỗi bên cung cấp. Dọn nhà cuối năm dường như chưa bao giờ hết "hot", giá cả liên tục tăng cao qua từng năm lại không mất tiền vốn, rất phù hợp với những người nhàn rỗi muốn kiếm thêm thu nhập. Bất cập duy nhất là tình trạng "táy máy", trộm đồ của chủ cũng thỉnh thoảng xảy ra, dù là bên cung cấp hay bên đi thuê bạn cũng nên thật cảnh giác.

20. Dịch vụ làm cỗ bàn

Cũng giống với lý do trên, hầu hết mọi người đều rất bận mải trong dịp cuối năm nên thời gian chuẩn bị những mâm cỗ thịnh soạn, đầy đủ gần như không có. Mà theo tục lệ ở nước ta ngày Tết không thể thiếu mâm cúng gia tiên được, chưa kể mấy ngày đầu năm người thân, bạn bè tụ họp cũng thường xuyên tổ chức ăn uống. Lúc này các dịch vụ làm sẵn cỗ bàn được nhiều người lựa chọn.



Dịch vụ này thường phục vụ chủ yếu cho các hộ gia đình với số lượng thức ăn vừa phải. Nhờ vào nguyên liệu đảm bảo, chế biến hấp dẫn và cách trình bày đẹp mắt, khách hàng thường thích dịch vụ tại gia hơn là thuê của bên chuyên tổ chức tiệc lớn. Tùy vào số món, số mâm mà khách yêu cầu và tình hình giá nguyên liệu thực tế mà chi phí thuê dịch vụ sẽ thay đổi. Các món ăn thường thấy là nem rán, canh mọc, các loại giò, xôi gấc, xôi đỗ, gà luộc, rau xào thập cẩm,...

21. Dịch vụ chụp ảnh chơi xuân

Cuối năm cũ đầu năm mới cũng là thời điểm giao mùa, lúc này thời tiết dần ấm lên, nhiều loài hoa bung nụ khoe sắc tạo ra cảnh tượng thiên nhiên sinh động, rực rỡ, xua tan mùa đông ảm đạm vừa qua. Nổi bật nhất có lẽ là hoa đào miền Bắc, mai vàng miền Nam, hai loài cây tượng trưng cho mùa xuân được bày bán rất nhiều ở những chợ hoa, vườn hoa. Một số điểm đến như vườn đào Nhật Tân trở thành nơi để mọi người tới du xuân.



Người đến ngắm hoa nhiều kéo theo nhu cầu chụp ảnh kỉ niệm cũng lớn, các vườn hoa luôn có sẵn thợ ảnh tự do chụp lấy ngay với nhiều mức giá khác nhau. Mặc dù hiện nay điện thoại thông minh có chức năng chụp hình rất phổ biến, nhưng để có những bức ảnh chất lượng cao mọi người vẫn thích dùng máy cơ hơn. Giá cho mỗi lần chụp nguyên bộ 100 kiểu dao động từ 300.000đ – 500.000đ, nếu muốn photoshop thì tính thêm phụ phí. Thường thì một ngày nếu chăm chạy "sô" một thợ ảnh có thể chụp cho 3 đến 5 nhóm khách khác nhau, số tiền thu về không nhỏ. Dĩ nhiên muốn vậy thì công sức bỏ ra cũng phải tương xứng, một số người chia sẻ sau vài ngày như vậy họ gần như kiệt sức.

22. Ý tưởng kinh doanh **dịch vụ gói quà Tết.**

Để thực hiện ý tưởng này tốt nhất các bạn nên lập 1 website đăng tải các gói quà tết với thông tin, hình ảnh chi tiết rõ ràng bởi đối tượng khách hàng chính là các công ty cần đặt mua quà tết cho nhân viên, đối tác,...các cơ quan, trường học... Sau đó nếu có điều kiện tốt nhất

là **mua quảng cáo trên Google adwords**. Các dịch vụ cần phong phú đa dạng như có nhiều gói quà với mức giá khác nhau, gói quà theo yêu cầu và khả năng tài chính của đối tác, giao quà tận nơi, chiết khấu cho người giới thiệu, nhân viên phụ trách mua quà của công ty. Khi thực hiện ý tưởng này, các bạn nên liên kết với các cửa hàng bánh kẹo rượu bia, như vậy sẽ không mất nhiều vốn mà không lo ế hàng.

23. Ý tưởng kinh doanh muối.

“Đầu năm mua muối, cuối năm mua vôi”. Muối được cho vào các gói nhỏ hoặc bán theo lạng. Chỉ cần trữ một xe muối trắng vào nội thành bán từ giao thừa đến sáng mùng 1 Tết chắc chắn sẽ hết veo.



Muối lộc đầu xuân

24. Dịch vụ dọn dẹp nhà cửa trước Tết.

Các gia đình trước Tết đều rất bận rộn dọn dẹp sắm sửa. Nhiều gia đình có điều kiện nhưng không có đủ “nhân lực” để dọn dẹp cơ ngơi quá hoành tráng. Bạn có thể mở 1 loại hình dịch vụ như vậy, vừa tạo việc làm cho

nhiều lao động vừa kiếm thêm thu nhập, hoặc nếu là sinh viên bạn có thể tranh thủ được nghỉ sớm trước tết xin đi làm thêm kiếm tiền tiêu Tết

25. Trông nhà trong và sau Tết

Tương tự như dịch vụ dọn dẹp nhà cửa trước Tết là **dịch vụ trông nhà trong và sau Tết**. Lúc này, các gia đình nhà lắm đồ nhiều của sẽ cần đến dịch vụ này để yên tâm về quê hoặc đi chơi xa trong dịp Tết.

26. Việc làm thêm

Một việc làm nữa cho các bạn sinh viên là sinh viên có thể tìm các nhà hàng, quán cà phê xin làm nhân viên vì thời điểm tết họ **rất thiếu người và lương lại cao**.



Câu đối tết những năm gần đây lại được người dân ưa chuộng như ngày xưa

27. Ý tưởng kinh doanh bán hoa ngày Tết

Nếu bạn có ý định bán hoa bạn có thể chọn mua hoa ở các chợ hoa lớn như chợ Hoa Mê Linh (Vĩnh Phúc). Có rất nhiều người muốn hoa chất lượng thì có thể mua hoa ở Đà Lạt rồi chở về. Xu hướng của những năm gần đây là các loại hoa như hoa ly, hoa lay ơn, hoa đơn, hồng, hoa hải đường, nụ tầm xuân... Kinh nghiệm bán hoa cho biết bạn phải có nguồn hàng chắc chắn, biết cách bảo quản và chăm sóc hoa tránh sự thay đổi của thời tiết.

Chắc chắn các bạn đều biết hoa là vật trang trí không thể thiếu trong mỗi gia đình trong ngày tết. Do đó dù giàu hay nghèo từ nông thôn đến thành thị, kinh doanh bán hoa ngày tết luôn là cách kiếm tiền phổ biến nhất trong ngày tết. Không nên nghĩ vì rất nhiều người biết đến nên sẽ cạnh tranh cao bởi vì nhu cầu mua hoa là rất lớn.



28. Ý tưởng bán giò chả, đồ ăn ngày tết

Ở các thành phố lớn như Hà Nội, TPHCM việc vệ sinh an toàn thực phẩm ngày tết luôn được chú trọng ở mức cao. Nên nếu bạn có người nhà có thể làm các loại bánh truyền thống này thì có thể đặt hàng để bán trực tiếp. Hoặc nhận giao bánh trong nội thành, nhu cầu người tiêu dùng rất cao, thế nên bạn sẽ kiếm được khoảng lời kha khá cho tết của mình. Lưu ý là hàng của bạn phải đảm bảo và ngon nhé, sang năm khách hàng sẽ lại tự tìm đến bạn.

29. Ý tưởng kinh doanh rượu Tết

Những ngày gần tết là những ngày mà hầu như nhà nào cũng dâng lên bàn thờ tổ tiên những ly rượu ấm nồng, hay trong cúng giao thừa, cúng ông táo... Rượu cần, rượu nếp Gò Đen rất được ưa chuộng để có thể kinh doanh.



30. Ý tưởng kinh doanh các loại quả ngày Tết

Hoa quả, trái cây trong những ngày cận tết cũng là những thứ được tiêu thụ mạnh. Nếu có mối quan hệ với các chủ vườn chuối, bưởi, quýt, bưởi hồ lô... thì bạn có thể hái ra tiền không ít vào những ngày này. Ngoài ra còn rất nhiều các mặt hàng dịch vụ khác có thể làm trong dịp trước tết này như: đổi tiền lì xì, dịch vụ dọn nhà...

31. Lì xì bằng tiền USD nhựa

Những đồng 2 USD in dãy số "Lộc phát - Phát lộc" được làm bằng nhựa mạ vàng đang được giới thiệu làm tiền lì xì may mắn cho dịp Tết Nguyên đán năm nay.



32. Cây tiền thật, cây tài lộc

Các loại cây lộc chưng Tết đã trở thành một trong những mặt hàng thiết yếu của nhiều gia đình. Trong đó, không chỉ mua về trưng bày tại nhà vừa thẩm mỹ lại mang ý nghĩa tâm linh sâu sắc, cây tài lộc bằng tiền thật đã và đang trở thành cơn sốt trong thị trường Tết Nguyên Đán năm vừa qua. Và năm 2017 này, cây tiền thật vẫn chưa “nguội”. Đây là một cơ hội kiếm tiền thời vụ cho rất nhiều bạn, từ nhân viên văn phòng cho tới sinh viên, học sinh. Chỉ cần một chút khéo léo và sự kiên trì, với hướng dẫn **cách làm cây tiền thật** này, chắc chắn bạn sẽ tạo ra những sản phẩm “ăn khách” mang lại nguồn thu nhập lớn cho mình trong dịp Tết này.



1 cây tài lộc thường sẽ được làm từ 39 hoặc 79 tờ tiền

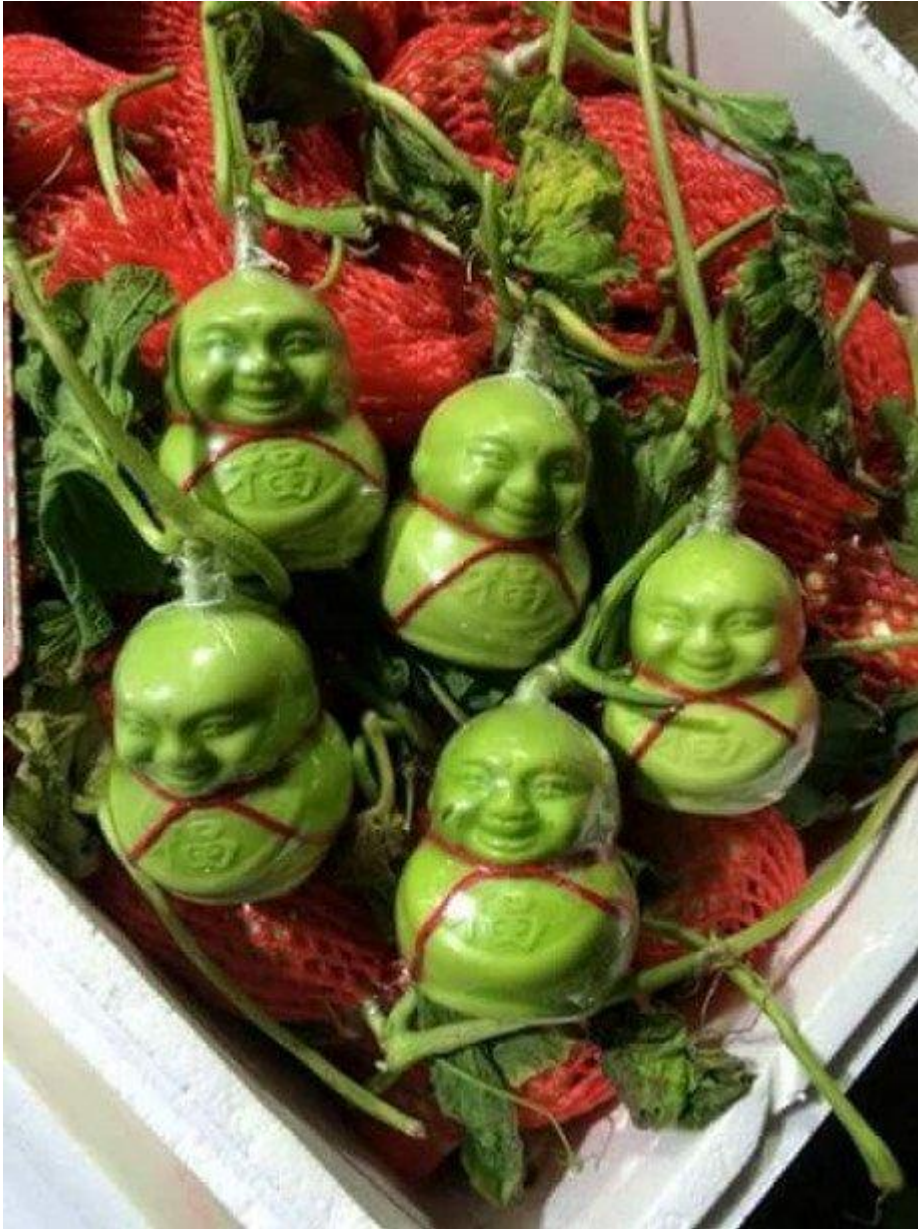
33. Dưa lê Thần Tài

Đầu tiên phải nhắc đến một “vật thể lạ” được rao bán rầm rộ trên mạng xã hội từ khoảng đầu tháng 12/2015 với tên gọi “dưa lê Thần Tài”. Loại quả nặng 200-300 gram với nhiều hình thù khác nhau như hình ông Thọ, Thần Tài, Phật Di Lặc, em bé... có chữ ‘Phúc’ trên bụng.



Dưa lê Thần Tài được tin rằng sẽ mang đến tài lộc, may mắn, bình an cho gia chủ khi trưng trong nhà ngày Tết.

Với mức giá tương đối rẻ, chỉ 140.000 đồng/cặp, thậm chí có nơi còn rao bán 38.000-39.000 đồng/quả, dưa lê thần tài hiện nay đang thu hút rất nhiều người. Có giá bán trên dưới 500.000 đồng/quả, xoài khắc chữ hứa hẹn sẽ hâm nóng thị trường trái cây lạ trong Tết Âm lịch 2017 tới đây.



Dưa lê thần tài mặc dù có "ngoại hình" lạ mắt và có thể để được trên 1 tháng tuy nhiên, loại quả này được khuyến cáo không nên ăn bởi nó có nguồn gốc từ Trung Quốc và được "nuôi" trong hóa chất độc hại.

34. Dưa lê hình ông Thọ.

Trong khi trái cây tạo hình trong nước (bưởi, dưa hấu, đào tiên...) được bán với giá hàng triệu đồng thì mặt hàng độc đáo có xuất xứ từ Trung Quốc với giá cả phải chăng này ngay khi xuất hiện đã "làm mưa, làm gió"

thị trường trong nước, từ Bắc chí Nam. Vì ngày càng "hot" nên giá bán của dưa lê Thần Tài cũng tăng chóng mặt, từ 20.000 đồng/quả trong những ngày đầu mới xuất hiện lên đến hơn 80.000 đồng/quả sau này.





Dưa lê Thần Tài được xem là mặt hàng trưng Tết bán chạy nhất mùa Tết năm nay.

Các loại dưa lê có tạo hình đặc biệt trên được khuyến cáo chỉ dùng để trưng, không nên ăn vì chứa nhiều hóa chất độc hại. Chúng có thể để trong 2-3 tháng mà chỉ chuyển màu sậm đi chứ không bị thối rữa như dưa lê bình thường.

35. Cam đường

Tại khu vực Chợ Lớn (quận 5, TP HCM), nhiều cửa hàng bán bánh mứt, đồ trang trí Tết năm nay còn nhập về một mặt hàng khá lạ mắt. Đó là những quả cam đường.



Theo một người bán ở chợ Bình Tây, đúng như tên gọi, cam đường được làm từ đường nấu chảy kiểu mạch nha, thêm vào một số hóa chất, phẩm màu và sau đó được nặn thành hình những quả cam xếp theo nhiều kiểu khác nhau.



Cam đường xếp theo kiểu dính chùm...



... hoặc tách rời từng quả.



Ngoài màu cam còn có màu vàng.



Những biến thể khác của cam đường là mâm ngũ quả...



... rỗng, cá hoặc thỏi vàng.

Giá bán của mặt hàng này dao động từ 20.000 đến 90.000 đồng (tùy loại).

36.Nấm linh chi bonsai

Nấm linh chi bonsai được xem là một thú chơi và quà tặng xa xỉ trong dịp Tết. Mặc dù giá của mỗi chậu nấm linh chi bonsai dao động từ 200 nghìn tới hàng chục triệu đồng (tùy kích cỡ) nhưng mặt hàng này luôn trong tình trạng khan hiếm.



Khách muốn mua năm linh chi bonsai phải đặt trước vài tháng.



Các nghệ nhân mất ít nhất nửa năm để vun trồng một cây năm linh chi bonsai tinh xảo thế này.

Ngoài tính thẩm mỹ, năm linh chi còn là một vật phong thủy được nhiều người ưa chuộng. Vì vừa có mệnh mộc vừa mang sắc đỏ nên loại cây khi trưng trong nhà sẽ mang đến cho gia chủ may mắn, bình an, công danh, tài lộc.

Mỗi chậu năm linh chi bonsai còn thường được trang trí thêm các loại đá như thạch anh, coban, tiger...



... hay các loại cây phong thủy khác như kim ngân, thường xuân, ngọc bích...

Chỉ cần để trong nhà và tưới sương mỗi ngày 2 lần, năm linh chi bonsai có thể kéo dài tuổi thọ lên đến 1 năm.

37. Dừa phú quý Bến Tre

Thị trường hoa quả trưng Tết năm nay còn có thêm một sản phẩm tuy cũ mà mới. Cũng vì đó là những quả dừa tươi quen thuộc nhưng mới ở chỗ chúng được in các chữ liên quan đến năm mới như Tài, Phúc, Lộc, Thọ, Bính Thân...



Chủ nhân của sáng kiến thú vị này là nông dân Huỳnh Thanh Tâm (29 tuổi, ngụ huyện Châu Thành, tỉnh Bến Tre). Sau khi thử nghiệm trên khoảng 300 trái dừa, anh bắt đầu đưa ý tưởng của mình ra thị trường với tên gọi "Dừa phú quý Bến Tre".



Sản phẩm được ép khuôn từ những quả dừa xiêm xanh, in chữ thư pháp chìm và bán với giá 300.000 đồng/quả, trong khi giá dừa xiêm tươi bình thường bán tại vườn khoảng 5.000 đồng/quả, tức đắt gấp 60 lần. Thời gian đảm bảo giữ độ tươi của loại dừa trưng này là khoảng một tháng.

Từ một trái dừa xiêm xanh bình thường có giá trung bình khoảng 5.000 đồng, nông dân Bến Tre đã “biến” loại trái cây này thành sản phẩm có giá trị cao gấp 60 lần, với giá khoảng 300.000 đồng/trái, bằng cách tạo khuôn, in các chữ như “Bính Thân”, “Lộc”, “Tài”...

Anh Huỳnh Thanh Tâm (huyện Châu Thành, Bến Tre) cho biết dự kiến sẽ cắt lô dừa “độc” đầu tiên trong số 300 trái để tung ra thị trường, trong đó chủ yếu cho những khách hàng đã đặt trước tại TP HCM và tỉnh Bến Tre để chưng Tết. Theo anh Tâm, trước đó anh đã làm khuôn, tạo hình, chữ nghệ thuật trên khoảng 1.000 trái dừa nhưng tỉ lệ thành công đạt khá thấp,

11. Cây tài lộc bằng tiền thật

Trong những ngày giáp Tết này, nhiều người dân đã đổ xô đi săn tìm một mặt hàng “độc lạ” - cây tài lộc... bằng tiền thật. Để sở hữu một cây tài lộc này trưng Tết, khách hàng cũng phải đặt trước yêu cầu về mệnh giá tiền, tổng giá trị tiền cũng như kiểu gập. Càng cận Tết, tiền giấy dùng để kết cây sẽ càng khan hiếm hơn và giá sẽ càng cao hơn.



Một cây tài lộc đẹp với nhiều mệnh giá tiền khác nhau có giá từ 700.000 đến 2 triệu đồng.

Những chậu cây được tạo nên từ những tờ tiền thật với nhiều mệnh giá khác nhau như 500 đồng, 1.000 đồng, 2.000 đồng, 5.000 đồng, 10.000

đồng (tiền cũ), 20.000 đồng (tiền cũ)... Trong đó, các tờ tiền có màu đỏ như 500 đồng, 10.000 đồng hay xanh đậm như 5.000 đồng được ưa chuộng hơn cả. Ngoài tiền Việt Nam, cây tài lộc còn có loại làm từ tiền Mỹ (USD) và châu Âu (Euro).

Kiểu gấp tiền trên những cây tài lộc cũng đa dạng không kém, từ hình quạt cho đến hình bướm, hình trái tim...



Thời gian hoàn thành một cây tài lộc mất khoảng 3-4 tiếng đồng hồ.

Giá trị mỗi cây phụ thuộc vào không chỉ số lượng và mệnh giá tiền làm ra cây ấy mà còn công sức của người nghệ nhân. Do đó, khách hàng thường phải chi hầu bao nhiều hơn gấp vài chục lần so với giá trị thực của cây.

Trưng cây tài lộc bằng tiền thật trong nhà dịp Tết được cho là sẽ mang đến may mắn về đường tiền bạc cho gia chủ trong năm mới.

12.10 triệu một con gà

Bắt một con gà trống "khủng" ra cho chúng tôi chụp ảnh, anh Minh nói gà Đông Tảo đắt tiền là nhờ cặp chân to đặc biệt. "Con gà đẹp phải có chân to, cựa dài, chân vẩy thịt tròn đều, mào đẹp, tếch dài, lông mượt, dáng thẳng cân đối" - anh Minh nói.

Theo anh Minh, gà Đông Tảo đủ điều kiện biểu tết có giá thấp nhất 500.000 đồng/kg. Còn gà làm thịt, chân nhỏ giá khoảng 300.000 đồng/kg. Riêng gà đẹp có giá bán lên tới 2 triệu đồng/kg. Như vậy, với những con trưởng thành, đẹp, có trọng lượng 5 kg thì người mua phải bỏ ra khoảng 10 triệu đồng/con.

Anh Minh cho biết thêm: "Ngày thường bán được 10-15 con gà thịt cho các nhà hàng, khách sạn và bán gà giống với đầu ra ổn định. Còn tháng tết, sức mua tăng mạnh nên doanh thu có thể lên tới 2 tỉ đồng!".

Nhiều chủ trại gà khác cho biết thêm hiện nay thương lái người Việt lẫn người Trung Quốc đang tìm mua gà Đông Tảo với số lượng lớn để xuất bán sang Trung Quốc. Lý do là Trung Quốc cũng có tết cổ truyền tương tự như nước ta nên có nhu cầu tiêu thụ cao trong dịp này.



Gà Đông Tảo chân to, vẩy thịt tròn đều, dáng đẹp... giá lên đến 10 triệu đồng/con.

13. Bưởi hình bản đồ hút khách

Mùa tết năm nay, ngoài việc tạo hình hơn 10.000 trái bưởi các loại như hồ lô tài lộc, hồ lô phát tài, tài lộc thổi vàng... thì câu lạc bộ sản xuất trái cây tạo hình ở ấp Phú Trí A, xã Phú Tân, huyện Châu Thành, Hậu Giang còn sản xuất 600 trái bưởi in hình bản đồ Việt Nam có hai quần đảo Hoàng Sa và Trường Sa.

Ông Võ Trung Thành, Chủ nhiệm câu lạc bộ sản xuất trái cây tạo hình ấp Phú Trí A, cho hay tùy vào chất lượng, màu sắc, cành lá, đường nét mà giá từng loại bưởi dao động khác nhau. Ví dụ bưởi hồ lô, đào tiên hồ lô được bán với giá từ 300.000 đến 800.000 đồng/trái; bưởi tài lộc thổi vàng đồng tiền từ 800.000 đến 1,2 triệu đồng/trái; bưởi bản đồ giá trên 1,3 triệu đồng/trái.



“Bưởi in hình bản đồ Việt Nam có liên quan đến vấn đề chủ quyền biển Đông nên có nhiều đại lý đặt hàng” - ông Thành thông tin.

Một số nông dân tại Cần Thơ, Vĩnh Long cũng sản xuất dưa hấu thối vàng, dưa hấu vuông... Giá dưa hấu vuông được chào giá trên 1 triệu đồng/cặp, dưa hấu thối vàng giá khoảng 2,5 triệu đồng/cặp.

Trong khi đó, đại diện chuỗi cửa hàng thực phẩm hữu cơ Organica cho hay tết này, trang trại chuẩn bị khoảng 300 con gà ta nuôi theo hướng hữu cơ cung cấp cho khách hàng. Hiện tại đã có nhiều người đặt hàng trước dù giá bán khá cao, khoảng 300.000 đồng/kg (sau khi giết mổ, làm sạch).

Gà ta nuôi hữu cơ không cho ăn cám công nghiệp mà chỉ cho ăn cám gạo, bắp hữu cơ xay ra, có diện tích chuồng rộng để gà có thể chạy nhảy thoải mái.

14. Cơ hội cho đặc sản sạch

Theo khảo sát của chúng tôi, trong khi không ít nông dân, trang trại ngành chăn nuôi hoặc trái cây đang gặp khó vì giá rớt, thua lỗ thì những người sản xuất sản phẩm độc, lạ cho giá trị cao, không phải lo lắng đầu ra, doanh thu hàng trăm triệu đến cả tỉ đồng chỉ trong một tháng gần tết.

Nhìn nhận về vấn đề này, ông Phạm Đức Bình, Phó Chủ tịch Hiệp hội Thức ăn chăn nuôi Việt Nam, nói Việt Nam có rất nhiều giống vật nuôi đặc sản, từ gà đến heo và nhiều động vật hoang dã đã được thuần hóa, lai tạo giống. Thực tế những trang trại nuôi gà ta, gà Đông Tảo, gà rừng hay heo tộc, heo Móng Cái, heo rừng, heo cắp nách... thường có đầu ra ổn định, có lợi thế tại thị trường nội địa trước thịt gà, heo ngoại nhập.

“Đây là một trong những thế mạnh mà Việt Nam chưa biết khai thác hoặc khai thác chưa tới, chưa đúng cách. Mà muốn khai thác được lợi thế này phải đầu tư chuồng trại bài bản, nuôi đạt tiêu chuẩn về vệ sinh môi trường hoặc nuôi theo hướng hữu cơ, sinh thái. Yêu cầu ngày càng cao về thực phẩm an toàn, sạch, thiên nhiên để đảm bảo sức khỏe của người tiêu dùng là cơ hội cho sản phẩm đặc sản, hữu cơ”

15. Dưa hấu hình thỏi vàng và hình xe hơi Mercedes-Benz.



Ông Trần Thanh Liêm bên sản phẩm dưa hấu hình thỏi vàng của mình. Điều đáng chú ý là dù chủ nhân của những sản phẩm này đã “hét” giá lên đến 10 triệu đồng/cặp (dưa hấu Mercedes-Benz), nhưng vẫn không có đủ hàng để cung cấp cho thị trường.

16. Đá thư pháp



17. Bánh chưng, bánh tét lạ độc

Bánh chưng, bánh tét là mặt hàng truyền thống mà nhiều người dân hướng đến, vừa có thể làm quà biếu, lại có thể trưng trong dịp tết đúng với phong tục của dân tộc. Đặc biệt nhiều loại bánh chưng khắc chữ nên được nhiều người đặt mua.





18. Bưởi tạo hình

Anh Bùi Chí Linh - Chủ nhiệm CLB bưởi tạo hình xã Ninh Thới, huyện Cầu Kè, tỉnh Trà Vinh - cho biết năm nay 15 thành viên trong CLB chuẩn bị hơn 1.000 trái bưởi hình hồ lô có chữ "Tài", "Lộc", bưởi hồ lô có tạo hình thỏi vàng và đồng tiền, bưởi có chữ "Phúc", "Lộc", "Thọ" để bán dịp Tết.

Theo anh Linh, do năm nay thời tiết không thuận lợi nên lượng bưởi đạt phẩm chất để bán chỉ khoảng 60%, tất cả đều được bao tiêu. "Cả CLB chuẩn bị khoảng 2.000 trái nhưng chỉ đạt trên 1.000 trái. Số còn lại bị sượng hoặc trái nhỏ không thể tạo hình được" - anh Linh nói.

Ngoài ra, anh Linh nhận làm 10 quả bưởi tạo hình [bản đồ Việt Nam](#), nhưng chỉ đạt yêu cầu 4 trái. "Bưởi bản đồ khó nhất là làm chữ. Trái phải đạt, đầy khuôn mới ra bản đồ. Ra hình thì mới bán được, không ra thì bán giá như bưởi thường thôi" - anh Linh cho biết.

19. Xoài in hình bản đồ VN



Bản đồ VN trên trái xoài do ông Huỳnh Thanh Khoa (Đồng Tháp) sản xuất. Trong khi đó, các loại đặc sản khô miền Tây cũng thu hút sự quan tâm của nhiều người tiêu dùng.

Ông Huỳnh Thanh Khoa - một nông dân trồng xoài ở xã Tân Thuận Đông, thành phố Cao Lãnh, tỉnh Đồng Tháp - cho biết trái xoài chữ do ông sản xuất không sử dụng hóa chất mà tận dụng ánh sáng mặt trời để "khắc" chữ lên da xoài.

Trên túi bao trái xoài ông Khoa cắt chữ. Sau khi bao lên trái xoài phần chữ tạo thành khoảng trống để ánh sáng xuyên qua sẽ hiện lên màu xanh, còn chỗ không có chữ, bị bịt kín thì da xoài màu vàng.

"Thấy dưa hấu làm chữ được mà trái xoài không được, tui mày mò tìm cách làm ra xoài chữ để phục vụ Tết" - ông Khoa chia sẻ. Vườn xoài của ông Khoa đang sản xuất gần 800 trái xoài chữ cho một doanh nghiệp đặt hàng với giá 300.000 đồng/trái.

Bộ chữ được ông chọn là Phước Lộc Thọ, Xuân mới phát tài và Vạn sự như ý. Sản phẩm độc đáo này đang tạo sức hút khá lớn từ thị trường. Nhiều thương lái đặt hàng nhiều trong dịp Tết Nguyên đán Bính Thân, nhưng ông Khoa cho biết phải từ chối do sản lượng xoài không đủ cung ứng.

Ngoài ra, ông Khoa cũng nói đã thử nghiệm thành công khoảng 30 trái xoài có tạo hình bản đồ Việt Nam, với giá bán ước khoảng 500.000 đồng/trái. "Năm sau, chắc chắn tôi sẽ tung ra số lượng nhiều hơn vì những khuyết điểm cần rút kinh nghiệm sau lần đầu tiên thử nghiệm đã được tôi nghiên cứu kỹ" - ông Khoa khẳng định.

chỉ được khoảng 300 trái.

20. Dưa hình trái tim, hồ lô, thỏi vàng

Tết Ất Mùi năm nay dưa vàng hình trái tim độc đáo sẽ có giá lên tới 8 triệu đồng/cặp, tuy nhiên "cha đẻ" của loại dưa này là ông Trần Thanh Liêm ở Bình Thủy, Cần Thơ lại cho biết sẽ chỉ có duy nhất 20 cặp được bán ra thị trường.



Dưa hấu thỏi vàng và dưa hấu hình trái tim

Dưa hấu hình vuông, dưa thỏi vàng có chữ "Tài - Lộc" nổi trên vỏ được bán với giá từ 1,5 đến 3,5 triệu đồng/cặp. Năm nay, các sản phẩm này cũng chỉ có 500 cặp. Vì số lượng rất ít nên cách đây không lâu, dù các loại dưa tạo hình này đã được bán tại miền Tây nhưng không phải ai cũng mua được.



Dưa hình hồ lô in chữ Tài - Lộc

21. Bưởi "Bàn tay Phật"

Đây được xem là một trong những loại hàng "độc" lần đầu tiên xuất hiện tại mùa Tết Nguyên đán - 2015 với giá cho mỗi trái là 600 nghìn đồng.



Bưởi "Bàn tay Phật" giá 600 nghìn đồng

Tuy nhiên vì đây là loại bưởi mới được trồng thử nghiệm ở Trà Vinh, Sóc Trăng, Hậu Giang, với tổng số trái được tạo hình là hơn 4.000 trái. Tuy nhiên tỉ lệ trái đạt tiêu chuẩn được đưa ra thị trường là khoảng 1.500 nên sẽ rất ít người có cơ hội để có thể sở hữu được loại phật quả này.

22. Bưởi hồ lô Tài - Lộc

Năm nay, bưởi hồ lô có khắc chữ tài, phúc, lộc, thọ hay hình đồng tiền, thỏi vàng được khách đặt hàng từ rất sớm và có giá đắt hơn so với mọi năm khoảng 100 -200 nghìn đồng, có giá trung bình từ 1,5 - 3,5 triệu đồng/cặp.



Bưởi hồ lô dù chưa tới Tết đã "cháy" hàng

Mặc dù còn hơn 1 tháng nữa mới đến Tết nhưng loại bưởi hồ lô này đã nhanh chóng "cháy" hàng, kể cả khách có đặt mua trước cũng không đủ hàng để bán.

23. Phật thủ "Thịnh - Suy - Bĩ - Thái"

Một quả Phật thủ có hình dáng độc đáo năm nay sẽ được bán với giá ít nhất là 2,5 triệu đồng/quả, có quả sẽ được bán tới hơn 10 triệu đồng nếu hội tụ được đầy đủ các yếu tố "Thịnh - Suy - Bĩ - Thái".



Phật thủ "Thịnh - Suy - Bĩ - Thái"

Nghĩa là số ngón vòng ngoài của quả Phật thủ phải là số lẻ, để khi đếm ngón tay cuối cùng rơi vào chữ Thịnh, năm mới sẽ phát tài, sung túc.

Theo các chủ vườn, hình dáng quả Phật thủ là do "trời" chứ chưa ai có thể tác động vào để tạo được quả theo ý muốn nên những quả Phật thủ đẹp, độc, lạ thường rất hiếm, muốn mua cũng không có nhiều để mua.

24. Bưởi Diễn

Do thời tiết năm nay không thuận lợi nên bưởi Diễn cũng bị mất mùa, chưa kể diện tích trồng loại bưởi này ngày càng ít đi nên giá vừa cao lại còn không có nhiều để mua.



Bưởi Diễn giá hàng trăm nghìn đồng/quả vẫn khó mua

Hiện tại có những nơi "hết giá" bưởi Diễn lên đến hàng trăm nghìn đồng/quả nhưng để có thể mua được một quả bưởi Diễn "xịn" cũng không phải việc đơn giản.

25. Đào tiên hồ lô

Theo ông Võ Hồng Quốc ở Châu Thành, Hậu Giang, người đầu tiên trồng 300 gốc đào tiên tạo hình hồ lô dự kiến Tết này cung ứng ra thị trường khoảng 1.500 trái, với giá bán từ 500 -700 nghìn đồng/trái.



Đào tiên hồ lô không ăn được, chỉ dùng để ngắm hoặc làm thuốc

Dù không ăn được mà chỉ có thể để ngắm hoặc dùng làm thuốc trị bệnh nhưng loại quả này vẫn được nhiều người chọn mua bày mâm ngũ quả ngày Tết. Tuy nhiên vì số lượng ít nên rất khó mua.

26.Đào Thất Thốn

Hiện nay, trên thị trường miền Bắc, một cây đào thất thốn chớm nụ vào đúng dịp Tết có giá từ 10 đến 30 triệu đồng, những cây đặc biệt có thể lên đến 50 triệu đồng/cây.



Vườn đào Thất Thốn

Do số người trồng giống đào quý hiếm này thành công là rất ít, chưa kể số cây có hoa nở đúng dịp Tết chỉ đếm trên đầu ngón tay nên không phải ai có tiền cũng có thể sở hữu được một chậu thất thốn chưng trong nhà ngày Tết.

27. Cây ngũ quả

Nhờ sự độc đáo mới lạ và ý nghĩa tượng trưng cho sự đầy đủ, viên mãn, phát tài phát lộc mà cây ngũ quả được khá nhiều người mua chơi vào dịp Tết với giá trung bình dao động từ 6 - 10 triệu đồng/cây lớn, 2 - 3 triệu đồng/cây bé.



Cây "ngũ - thất - cửu" quả số lượng khá ít nên không phải ai cũng mua được

Với những cây có đến 7, 9 loại quả giá sẽ còn cao hơn. Tuy nhiên đây là một loại cây mới, cách ghép cành và chăm cây không hề dễ dàng và hiện tại chỉ có vườn nhà ông Giáp tại Thanh Oai, Hà Nội là có những giống cây này.

Năm nay sẽ có 200 cây ngũ quả được bán ra thị trường, tuy số lượng đã tăng hơn năm trước nhưng đến giờ hầu hết cây nào cũng đã có khách đặt. Vì vậy để mua được loại cây này chơi Tết nếu không nhanh chân cũng sẽ khó lòng có thể mua được.

28. Bưởi cây trồng chậu

Bưởi cảnh trồng trong chậu hiện tại đã được bán với giá từ 4 - 5 triệu/cây mà những cây đẹp lại tương đối hiếm bởi thời tiết năm nay không thuận.



Cây bưởi dáng bonsai có giá 40 triệu đồng

Đối với bưởi cảnh dáng bonsai hiện tại đã được rao bán với giá từ 15 - 20 triệu đồng/cây, ở Hưng Yên còn có một cây bưởi Diễn dáng bonsai được rao bán với giá 40 triệu đồng.

Chủ vườn của cây bưởi bonsai 40 triệu này cho biết do việc chăm sóc, tạo thế, uốn tán cho cho cây tương đối công phu và mất tới 4 năm liền nên có tiền cũng khó mua được những cây đặc biệt như vậy.



Những chú gà tiến vua nổi tiếng được săn lùng khắp nơi, với đặc điểm có đôi chân to, bệ vệ, gà Đông Tảo tại Sài Gòn đang rất khan hiếm được giới đại gia săn lùng.

29.Củ cải đỏ trưng Tết





Vốn là loại củ có giá trị dinh dưỡng cao nên củ cải đỏ đã và đang trở thành món ăn quen thuộc với nhiều gia đình. Tuy nhiên loại củ này không chỉ được dùng làm món ăn mà còn được dùng để trang trí vào dịp Tết do có màu sắc rất bắt mắt.

Hiện khá nhiều nhà vườn cũng đang thực hiện việc trồng củ cải đỏ trưng Tết theo những quy chuẩn riêng để có được củ to, đẹp và màu sắc bắt mắt. Giá bán cũng không quá đắt đỏ từ 150.000- 300.000 đồng/củ tùy theo kích thước hứa hẹn củ cải đỏ cũng sẽ là mặt hàng được người dân Hà thành ưa chuộng trong dịp Tết năm nay. Những người ưa thích trồng trọt cũng có thể tự mua hạt củ cải đỏ, phân bón về gieo trồng. Tuy vậy, nếu không biết cách chăm sóc hay thời tiết phù hợp thì củ cải khó có thể đủ lớn để đem trưng.

30. Trái bưởi hình bàn tay phật

Là mặt hàng mới xuất hiện vào mùa Tết năm nay, những quả bưởi có hình bàn tay phật đang được doanh nghiệp nghiên cứu kỳ vọng sẽ là một trong những mặt hàng được ưa chuộng để các gia đình trưng vào dịp Tết hay làm quà biếu.



Những quả bưởi tay phật được làm từ bưởi năm roi được trồng tại các nhà vườn thuộc Vĩnh Long, Hậu Giang, Sóc Trăng, Trà Vinh... với khối lượng từ 0,8-0,9kg/quả. Theo doanh nghiệp sản xuất cho biết mùa Tết năm nay có thể cung cấp ra thị trường từ 1.000- 3.000 trái bưởi bắt đầu từ ngày 4/2/2015. Giá công bố của doanh nghiệp sản xuất thì giá bán ra với mỗi trái bưởi tay phật là 600.000 đồng. Tuy nhiên, hiện tại nhiều shop bán hàng online đã liên tục hét giá bưởi tay phật với mức từ 800.000 đồng- 2.000.000 đồng/quả.

31. Dưa hấu thối vàng





Tuy đã xuất hiện được vài năm nay nhưng vào dịp Tết Ất Mùi mặt hàng dưa hấu thỏ vàng hay có chữ tài lộc vẫn được hứa hẹn sẽ được nhiều người chọn mua về trưng Tết do màu sắc, kiểu dáng đẹp và để được lâu. Hiện giá mỗi cặp dưa hấu thỏ vàng đang được rao bán với giá từ 2.000.000- 4.000.000 đồng/cặp.

32. Bưởi hồ lô tài lộc



Tương tự như dưa hấu thổi vàng thì những quả bưởi hồ lô có chữ tài lộc cũng không phải là mặt hàng mới xuất hiện trên thị trường. Tuy vậy, loại trái cây này vẫn được đánh giá cao về độ “độc lạ” và ý nghĩa may mắn của nó. Vào vụ bưởi năm nay do thời tiết không thuận lợi và số quả hư hại nhiều khi tạo hình khiến lượng bưởi hồ lô tài lộc cung cấp ra thị trường sụt giảm so với mọi năm. Theo dự đoán thì giá mặt hàng này vào cận Tết có thể sẽ tăng từ 20-25% so với năm ngoái.

33. Phong bao lì xì

Lì xì mừng tuổi là một tập tục xưa, với ý nghĩa tượng trưng cho sự may mắn, nên mỗi năm, ngoài phố lại thấy treo bán những bao lì xì xanh vàng đỏ, in hình con giáp, thần tài, cá chép... và muôn hình tươi vui khác. Giá phong bao lì xì 40.000 - 100.000đồng/chục, tùy loại giấy.



34. Tro, cát sạch thay lư hương

Tết nhà ai cũng dọn dẹp bàn thờ. Là xem lại bình hương, bình cắm nhang. Những phần tro cát cũ được đổ ra và được thay bằng phần tro cát mới. Những nơi buôn bán giấy vàng mã thường bán luôn tro cát sạch. Cát tro phải trắng và mịn, thật nhuyễn. Theo lời người bán, đây là loại cát được chở vào từ duyên hải miền Trung, rất sạch. Dù vậy, giá chỉ 5.000 đồng/1,5 lon, tương đương 1 lư hương cỡ vừa.



35. Các loại lọ, keo, hủ...

Tết là mùa của củ kiệu, dưa hành, dưa món, dưa cải, nên các cửa hàng tạp hóa đều bày ra các lọ, keo hủ bằng nhựa hay thủy tinh đủ kích cỡ để bà nội trợ tiện tay mua về đựng cho các món rau củ muối.

Tết cũng cần chưng hoa. Nên chậu hoa sắc màu, bình hoa thủy tinh, gốm sứ, men trắng... cũng được trưng ra và theo người bán là "bán rất được".

Một món cũng được ưa chuộng là những cây giả bằng các loại giấy tráng bạc và lấp lánh ánh vàng. Mỗi mùa tết lại xuất hiện để những người mua bán nhỏ mua vài cành về cắm ở bàn thờ ông Thần Tài hay ông Táo.



36. Đầu lân, ông địa

Tết là mùa ăn nên làm ra của những cửa hàng bán đầu lân và cả những xe hàng rong bán mặt hàng này. Để đáp ứng nhu cầu của các “thượng đế nhí” nên đầu lân có nhiều kích cỡ và giá khá mềm. Đầu lân nhỏ khoảng 30.000 - 50.000 đồng/cái, đầu lân lớn hơn và có đuôi dao động từ 100.000 đồng trở lên.



Anh Nguyễn Văn Trực- người bán rong đầu lân, ông địa khoe: “Dạo này em bán gần 50 cái đầu lân/ngày. Tết trẻ con được nghỉ học dài ngày nên nhiều cha mẹ đã mua cho con chơi, vừa giúp các bé vận động, vừa vui và có ý nghĩa ngày Tết”.

37.Quất bình mini

Năm nay, quất cảnh mini được coi là hàng độc chơi Tết khi nó có thể thay thế cho lọ hoa thường thấy vào ngày Tết. Thay vì trồng chậu thông thường, quất cảnh được bứng gốc, trồng vào bình gốm có nhiều dáng cao, thấp khác nhau. Điều độc đáo là quất bình tạo nhiều kiểu dáng, mềm mại, cành lá uốn nhẹ, buông xuống phía dưới. Tại phố cây cảnh Hoàng Hoa Thám, vườn Quảng Bá đều bán với giá từ 1 triệu đến 7 triệu đồng. Cây được trồng theo kiểu “hãm” cây bonsai, chỉ để chiều cao của cây phát triển đến độ nhất định. Mặc dù hạn chế dinh dưỡng để cây không cao thêm, song người làm vườn vẫn có “bí kíp” để cây ra hoa, cho quả vào đúng dịp Tết. Quan trọng là cây có được sức sống tốt dù trồng trong những chiếc bình nhỏ nhắn. Những

cây có đủ 4 thứ: hoa, lá, quả xanh và quả chín vốn được gọi là tứ quý, được bán giá cao nhất. Bình gốm thường có gam màu trầm, họa tiết trang trí đơn giản để không lấn át màu sắc tươi mới của quất cảnh.

38.Vườn tùng bạc tỷ

30 cây tùng bạc tỷ có tuổi đời 80-150 năm đang được trưng bày trên đường ven hồ Tây chào bán trước dịp Tết Nguyên đán Ất Mùi. Tùng tại đây có xuất xứ từ miền Tây. Các cây tùng thường cao từ 3-6m được cắt tỉa và chăm sóc hết sức cầu kỳ bởi các thợ lành nghề đến từ Trực Ninh, Nam Định. Tuy nhiên những cây tùng tại đây có giá rất cao, như cây Huỳnh đệ la hán tùng có giá lên tới 2 tỷ đồng.

39.Cây cảnh hình dê

Tại nhiều nhà vườn ở Bến Tre, cây cảnh hình dê đang rất đắt hàng. Hiện giá các cơ sở đưa ra khá mềm. Cây cảnh hình dê có chiều cao 1,2 m có giá 3 triệu đồng/cây, loại có chiều cao 2,5 - 3 m có giá trên dưới 4 triệu, những loại có kích thước lớn hơn giá có thể lên đến chục triệu đồng. Ngoài việc làm cây cảnh thú theo con giáp của năm, nhà vườn còn sản xuất nhiều cây cảnh thú khác như rồng, trâu, nai, voi... cả hình tháp Eiffel, hồ lô, chậu hoa, nhà mát...

40.Cây 9 loại quả, giá trên 10 triệu đồng

Quan niệm cây càng nhiều quả sẽ mang lại càng nhiều may mắn và lộc nên nhiều gia đình sẵn sàng chi 5 - 6 triệu đồng để mua cây ngũ quả, thất quả để chưng trong nhà dịp Tết. Một cây bưởi thể có dáng đẹp, gốc xù xì cổ thụ, sai trĩu quả được một chủ vườn ở Hưng Yên

chào bán để chưng Tết với giá 40 triệu đồng. Theo chủ nhân của cây bưởi Diễn này thì đã có người trả giá đến 30 triệu đồng nhưng anh vẫn chưa bán.

41. Cây dứa công phượng

Cây dứa có kiểu dáng như con phượng với màu sắc độc đáo phù hợp biểu tặng, bày mâm ngũ quả ngày Tết cũng đang được nhiều gia đình lựa chọn. Theo các chủ kinh doanh, giá dứa phượng thường từ 200-300.000 đồng/quả và từ 500-600.000 đồng/cây tùy thuộc vào chất lượng. Loại trái này có thể để chưng đến hết rằm tháng giêng và nếu chưng nguyên cây thì có thể giữ lâu hơn.





42. Dê phong thủy mạ vàng

Lấy cảm hứng từ ý nghĩa và giá trị trong phong thủy của linh vật dê, các nghệ nhân của một công ty chuyên sản xuất các mặt hàng "độc" đã ra mắt thị trường bộ quà tặng Tượng Dê phong thủy mạ vàng 24K. Bộ Tam Dương (3 con dê) mạ bằng vàng thật làm quà Tết Ất Mùi có giá cao nhất tới 500 triệu đồng, thấp nhất cũng xấp xỉ trăm triệu tùy kích cỡ. Sản phẩm được đúc bằng đồng nguyên chất, sau đó được phủ một lớp vàng ròng lên giúp sản phẩm bền mãi với thời gian.

43. Tiền lì xì độc lạ

Tiền lạ hình dê, bộ tứ long ly quy phượng dùng để lì xì được khá nhiều người săn lùng. Với ý nghĩa mang đến may mắn, đồng 2 USD luôn là hàng "hot" mỗi dịp năm mới để dành lì xì. Tuy nhiên, năm nay lại xuất hiện thêm dạng tờ 2 USD hình con dê với ý nghĩa bình an khá được săn đón, với giá 500.000-600.000 đồng/tờ. Đồng xu 1 AUD của Úc được sản xuất dành riêng cho năm Ất Mùi có một mặt in hình nữ hoàng Elizabeth, mặt còn lại in hình 3 con dê và dòng chữ "Year of the Goat" (năm Mùi). Bên cạnh đó bộ tiền long ly quy phượng có xuất xứ Brazil, Sri Lanka, Bhutan cũng đang khá "hot" thị trường tiền lì xì Tết vì sự độc đáo và không lo "lỗi thời". Bộ tiền này được quan niệm là tượng trưng cho sự trường thọ, quyền lực, may mắn và sắc đẹp.

44. Lan hồ điệp màu xanh dương nhập khẩu



Hoa lan hồ điệp màu xanh dương nhập khẩu từ Hà Lan là một trong số mặt hàng được cho là "có một không hai" dành để chưng Tết năm nay. Một đơn vị cung cấp hoa cho hay, chưa có giá chính thức cho loại hoa này. Tuy nhiên, mức giá mà cửa hàng này tạm tính là 900.000 đồng/cành.

45. Dưa hấu hình vuông, hình thỏi vàng

Ngoài bưởi Hồ Lô, quà Tết "độc" và hút khách trong dịp tết còn kể đến loại dưa hấu hình vuông, hình thỏi vàng. Loại dưa này để được lâu, nhưng thường chỉ dành cho người giàu vì mức giá cao chót vót và hiếm hoi về số lượng.

Dưa hấu hình thỏi vàng giá rất cao bởi vì để có được khuôn hình thỏi vàng

phải đục rất công phu, ép dưa sao cho ra được hình thỏi vàng y như thật thì rất khó khăn, tỷ lệ thành công chỉ khoảng 35%. Giá bán một cặp dưa thỏi vàng một, hai năm trước chỉ khoảng 2 triệu đến 3 triệu đồng một cặp. Nhưng dịp Tết năm nay, giá dưa đã đẩy lên đắt gấp đôi, gấp ba.



Dưa hấu hình vuông cũng là mặt hàng hút khách trong dịp Tết vài năm trở lại đây vì kiểu dáng độc đáo, lạ mắt.

Dưa hấu hình vuông là loại dưa được nén lại trong khuôn hình vuông, ruột đỏ vỏ vân xanh hoặc vàng đều, dán thêm giấy điều thì giống như hình chiếc bánh chưng ngày Tết. Dưa hình vuông giá rẻ hơn dưa hình thỏi vàng, chỉ từ 3 triệu đến 3 triệu 500 nghìn đồng một cặp.

Dù giá đắt hơn rất nhiều lần so với các loại dưa hấu thông thường, nhưng dưa hấu vuông và thỏi vàng vẫn được nhiều người chuộng. Nhưng khách chủ yếu là những người thu nhập khá, muốn mua làm quà biếu người thân, họ hàng hoặc cấp trên.



Khi thị trường “trái cây độc” chưng tết ngày càng hút hàng, đòi hỏi mỗi năm nhà vườn luôn phải tìm tòi sáng tạo ra nhiều sản phẩm tạo hình có kiểu dáng mới, mẫu mã đẹp. Năm bắt được thị hiếu của khách hàng, ông Nguyễn Hữu Lộc, ở ấp Đông Bình, thị trấn Ngã Sáu, huyện Châu Thành, đã mạnh dạn trồng gần 800 gốc đu đủ vàng với mong muốn làm phong phú thêm cho mâm ngũ quả ngày tết.

46. Năm linh chi đỏ bonsai – hàng độc chơi ngày Tết

Với dáng độc, hàng độc, giá cũng từ 700.000 đồng đến vài chục triệu nhưng năm linh chi đỏ bonsai đã thu hút được nhiều người yêu cây cảnh và sẵn đón hàng độc để chơi mùa Tết.



Mặc dù giá đắt đỏ nhưng linh chi bonsai đang là mặt hàng được nhiều người biết đến và bán khá chạy vào dịp giáp tết. Theo anh Kỷ - chủ một cửa hàng trên phố Thụy Khuê (Tây Hồ - Hà Nội), những ngày bình thường cửa hàng anh bán được 2 – 3 chậu, thậm chí có ngày không bán được chậu nào. Tuy nhiên vào dịp giáp Tết, số lượng người mua hàng và đặt hàng tăng gấp đôi, gấp ba lần bình thường.



Theo anh Kỳ, để hoàn thiện được chậu linh chi bonsai này, đội ngũ nhân viên kỹ thuật tại cửa hàng đã phải mất 3 tháng cắt ghép. Năm có giống ở Hàn Quốc nhưng được nuôi trồng hơn 1 năm ở Việt Nam. Sau khi lựa chọn những tán cây to, đẹp nhất trong tổng số hàng trăm kg nấm khô, chúng sẽ được cho vào xử lý để tránh mối, mốc rồi bắt đầu cấy ghép thành cây hoàn chỉnh.

Ở TP.HCM thì mãi đến năm 2015 anh Lộc (Củ Chi, TP.HCM) mới bắt tay vào tạo tác nấm linh chi bonsai. Nghệ nhân giảng giải về loài nấm đặc biệt này. Theo đó, từ nghìn xưa, nấm linh chi đã được tôn sùng là thần dược, chỉ dành riêng cho các bậc vua chúa với nhiều tên gọi khác như bất lão thảo (nấm trường thọ), thần tiên thảo, vạn niên, nấm thần linh, cỏ huyền

diệu, nấm như ý. Trong "Thần nông bản thảo" linh chi được xếp vào 9 loại tiên dược, là loại siêu thượng phẩm hơn cả nhân sâm.



Trong "Bản thảo cương mục", linh chi được coi là loại thuốc quý, có tác dụng bảo can (bảo vệ gan), giải độc, cường tâm, kiện não (bổ óc), tiêu đờm, lợi niệu, ích vị (bổ dạ dày). Gần đây các nhà khoa học phát hiện nấm linh chi còn có tác dụng phòng và chống ung thư, chống lão hóa làm tăng tuổi thọ và rất nhiều công dụng quý đối với sức khỏe. Nấm linh chi giúp thanh lọc không khí trong phòng, tạo cảm giác dễ chịu, xua tan căng thẳng, mệt mỏi.

Thành phần các dược chất chủ yếu của nấm linh chi là Germanium, acid ganoderic, acid ganodermic, acid oleic, ganodosteron, ganoderans, adenosin, beta-D-glucan... Đặc biệt trong nấm linh chi, hàm lượng germanium cao hơn trong nhân sâm 5-8 lần.



Linh chi được người nghệ nhân tái tạo trên chậu bonsai, có thể dáng nhưng chưa phát triển đầy đủ. Chính vì vậy mua về người chơi cần phải chăm sóc cẩn thận để cây phát triển một cách tốt hơn.

Sau 2 – 3 tháng cây nấm phát triển thì người chơi có thể tự sấy khô, thực hiện các biện pháp bảo vệ để có thể chơi lâu dài hoặc người chơi có thể cắt phần quả để bồi bổ cho sức khỏe, và tiếp tục chăm sóc kĩ lưỡng phần thân để có thể chơi các năm sau.

Nấm linh chi đỏ hay còn gọi là nấm trường sinh, được coi là thảo dược có rất nhiều tác dụng như để làm thuốc bổ, chữa bệnh. Hiện trên thị trường, 1 kg nấm linh chi đỏ có giá 600.000 đồng đến 1 triệu đồng. Do đó, với kỹ

thuật cắt, cấy ghép phức tạp khiến thú chơi năm linh chi bonsai trở nên đắt đỏ với những người chơi cây

47.Đu đủ vàng.



Ông Nguyễn Hữu Lộc, ở ấp Đông Bình, thị trấn Ngã Sáu, huyện Châu Thành, kỳ vọng vườn đu đủ vàng sẽ cho lợi nhuận cao trong đợt tết này.



48. Dưa hấu khắc hình vẽ hình



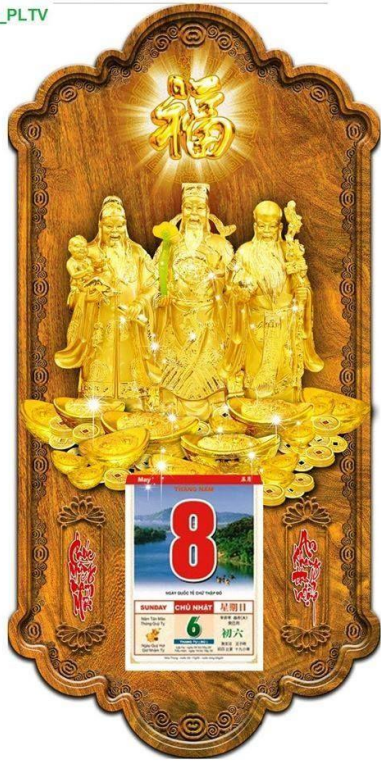
Dưa hấu chưng tết được chạm khắc tinh vi



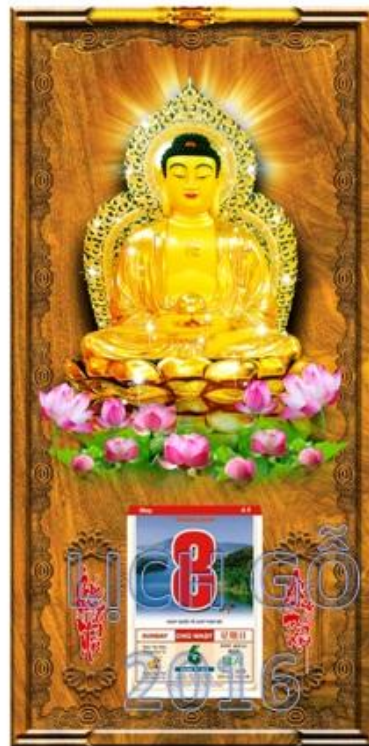
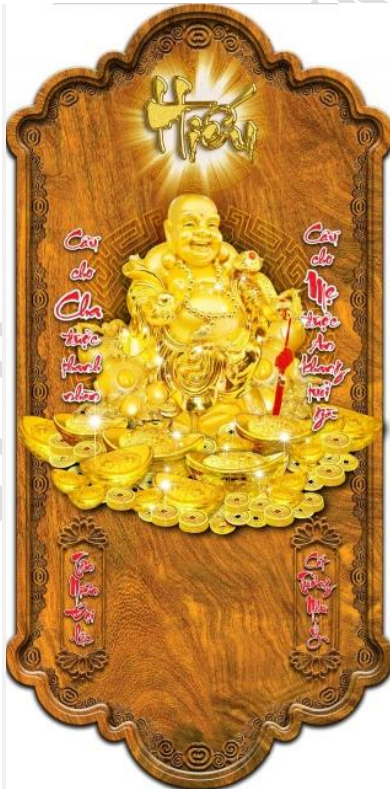
49. Lịch tết gỗ đẹp và độc

Trong dịp Tết cổ truyền năm nay, doanh nghiệp bạn có ý định tặng lịch vạn niên cho khách hàng như những mùa khác không? Chắc hẳn bạn sẽ cực kỳ đang có nhu cầu làm mới sản phẩm lịch quà tặng của mình tuy nhiên vẫn chưa biết ý tưởng nào phù hợp nhất, không những vừa đáp ứng khách hàng về mặt thẩm mỹ, mà còn phù hợp với mức ngân sách có giới hạn của doanh nghiệp.

BKV4_PLTV



10



50.Xoài Vạn Sự Như Ý



51.Thanh long cảnh

52.Trong khi đào, mai ế khách tại Hà Nội, thanh long cảnh giá từ 500.000 đồng trở lên thu hút rất nhiều khách mua.

53.Thanh long cảnh giá nửa triệu đồng 'hút' khách

Năm nay, nhiều người dân Hà Nội đã lựa chọn cây thanh long về “chơi” tết thay vì lựa chọn cành đào, cây quất.

Thanh long cảnh là một loài thuộc cây xương rồng, nhưng có thể ra quả được. Trước khi cắt ghép và cho vào chậu, thanh long cảnh được trồng ở dưới đất thành từng dãy dài, khi ra quả xanh sẽ được chủ nhân cắt cành

và cây ghép vào từng chậu cảnh. Thời gian để cây thanh long ra quả trong vòng 6 tháng.



Những cây thanh long cảnh được trưng bày bán trên đường phố Hà Nội ngày trước tết.

Anh Quân - chủ cửa hàng bán thanh long cảnh trên đường Hoàng Quốc Việt - Cây Giấy (Hà Nội) chia sẻ: “Thanh long cảnh được lấy từ Kiên Giang, để có hàng bán, phải liên hệ và đặt hàng với những chủ vườn trước khoảng 7 đến 8 tháng. Cây nhiều quả nhất là 39 quả và cây ít nhất là 12 quả. Giá cây thanh long quả cũng phụ thuộc vào quả, cây nào nhiều quả thì nhiều tiền, ít quả thì ít tiền. Giá thấp nhất 1 cây thanh long cảnh là 500.000 đồng, cao nhất là 2.800.000 đồng”.

Cửa hàng bán thanh long cảnh trên đường Lạc Long Quân và Hoàng Quốc Việt những ngày trước tết tấp nập người xem, người mua. Không quá mới lạ nhưng với ý nghĩa đặc biệt cùng tạo hình khá đẹp, giá cả phải chăng... thanh long cảnh đang là một trong những loại cây hút khách nhất Tết năm nay.

54. Đu đủ bonsai "đếm quả ra tiền" hút khách dịp Tết

Theo quan niệm của người xưa, đu đủ thể hiện một cuộc sống đủ đầy, bền vững, không thừa cũng chẳng thiếu. Chính vì vậy, những năm gần đây, nhiều người đang tìm mua đu đủ bonsai về chưng trong nhà hoặc làm quà biếu trong dịp Tết.

Ông Trương Ngọc Xuân (phường Đức Thắng, quận Bắc Từ Liêm, Hà Nội), một trong những người trồng thành công đu đủ trong chậu cho biết, đu đủ bonsai trong chậu là loại cây đang được nhiều người "ch chuộng" vào dịp Tết. Tuy nhiên, hiện nay, ở miền Bắc có rất ít người trồng thành công loại cây này.



Đu đủ bonsai trồng trong chậu đang là loại cây được nhiều người săn đón trong dịp Tết Bính Thân 2016.

Theo ông Xuân, thời điểm trồng khá quan trọng để có được chậu cây đẹp cung ứng ra thị trường đúng dịp Tết Nguyên đán. Chỉ cần tính toán sai thời điểm là cây sẽ ra quả trước hoặc sau Tết nên không còn giá trị làm cảnh.

“Mỗi cây từ lúc trong bầu đưa lên chậu đến khi có giá trị làm cảnh cần khoảng 7-8 tháng. Vì vậy, thời điểm trồng đủ bonsai tốt nhất bắt đầu từ cuối tháng 4, đầu tháng 5 Âm lịch để kịp thời thu hoạch vào dịp Tết”, ông Xuân chia sẻ.

Ông Xuân cũng cho biết thêm, để đủ bonsai phát triển tốt trong chậu cần trồng bằng loại đất thịt ải hoặc đất mới chưa qua gieo trồng bất cứ loại rau màu nào. Đây là khâu kỹ thuật then chốt, có ý nghĩa quyết định tỷ lệ sống của cây đủ trên chậu sau trồng.

Ngoài ra, cần chăm sóc cây rất cẩn thận bởi, đủ lúc mới trồng vào chậu rất dễ mắc bệnh. Nếu để ngoài trời có sương muối, lá đủ sẽ xoăn, quả teo lại không phát triển được.

Khâu cuối cùng là tạo dáng cho cây. Sau khoảng 25 - 30 ngày từ lúc đưa cây vào chậu cần tiến hành uốn vít cây. Dùng dây mềm, chắc, to bản (2 - 3cm), không co giãn, buộc vít cây tại vị trí 3/4 thân, kéo ngả dần về hướng đã định, ghim cố định dây chặt xuống đất, cần uốn vít dần dần để cây không bị gãy. Sau khoảng 3 tháng thì cây sẽ nghiêng 30 - 35 độ so với mặt đất.

Năm nay, ông Xuân trồng hơn 30 chậu nhưng chỉ thành công 10 chậu bán vào dịp Tết nguyên đán 2016. Và hiện tại, số đủ bonsai trong vườn nhà ông Xuân đã có người đặt mua hết. Giá của mỗi chậu dao động từ 3-4 triệu đồng tùy thuộc vào kích thước và số lượng hoa, quả trên cây.

Còn nữa

TỔNG HỢP

- **NGUYỄN HUỲNH GIAO**
- **EMAIL: GIAONGUYEN88@GMAIL.COM**
- **SĐT 0909 869 077**
- **Truy cập www.nguyenhuynhgiao.com/qua-tang để NHẬN QUÀ TẶNG**
- **FACEBOOK: fb.com/giaomarketer**

Cuốn sách này là dành riêng cho bạn từ trái tim của tôi. Nếu bạn thích nó, bạn có thể chia sẻ nó với 5 người bạn tốt nhất của bạn. Vì sự thành công của bạn, ~Nguyễn Huỳnh Giao